

Nuevos tiempos, nuevas soluciones

La editorial del número anterior de nuestra publicación la comenzaba con una cita de Einstein «... la mente es como un paracaídas, solo funciona si se abre...» y cerraba con un deseo «...seguimos trabajando en la realidad y sus proyectos...».

Al hilo de estas dos frases me cabe una pregunta en cuya respuesta debemos recapacitar y ser conscientes: **¿Cuál es el futuro de las Asesorías?**

Respuesta: prepararnos urgentemente para afrontar todos los retos que YA ESTÁN AQUÍ o nos veremos abocados a una larga y nada «cálida» agonía empresarial de nuestros propios equipos humanos que sin preparación, adaptación ni formación no podrán afrontar esa necesaria RENOVACIÓN.

En distintos foros a los cuales he tenido el honor de asistir e incluso, en alguno de ellos, participar en nombre de nuestro Grupo, siempre sacamos una conclusión que, ni mucho menos tiene porque ser mala, sino que es realista: **«La Asesoría del presente y del futuro próximo es la Consultoría».**

Tenemos que convertirnos en fuerza dinamizadora que nuestros clientes necesitan a modo de verdadero COLABORADOR, no dando un asesoramiento «pasivo» y una excesiva importancia a la tramitación sobre la consultoría.

Tenemos una competencia absolutamente, digamos, no muy leal, que no parte solo de los competidores habituales, sino de Federaciones Empresariales locales o provinciales; Administraciones Públicas; Banca y de otros colectivos menores que hacen que nuestro trabajo se convierta en una «nebulosa» de funcionamiento difícil y que necesita de una evolución tecnológica y formativa.

Cualquiera de nuestros despachos sabe de qué estoy hablando y que la realidad de esa competencia produce un daño en nuestros esquemas que incide directamente en nuestro presente y futuro. (Amén de en nuestras cuentas de resultados).

Pero no quiero mandar un mensaje derrotista ni pesimista en esta editorial; Quiero que sea todo lo contrario; Que una vez determinado el «mal» del paciente le pongamos las soluciones oportunas AHORA QUE ES EL TIEMPO ADECUADO para que, a futuro, no nos lamentemos de no haber atacado al «virus» que se extendía y dejarle actuar a su antojo.

Desde Adade/E-Consulting estamos evolucionando en el sentido que el cliente y la sociedad actual demandan, es decir, a **UNA ASESORIA QUE**

FIDELICE A SUS CLIENTES CON EL MEJOR DE LOS ASESORAMIENTOS, siempre «rodeados» de una tecnología de vanguardia que debemos implantar y extenderla entre nuestros equipos humanos como necesaria para preparación de futuro, no como sustituto de ningún puesto de trabajo, ya que muchas veces se entiende por el propio personal precisamente eso, una sustitución de quehaceres por tecnología y puestos de trabajo «vacantes». Nada más lejos de la realidad.

Nuestros equipos humanos no tienen que ver con recelo la adecuación a los tiempos que vienen, ESO ES UN ERROR DE FORMA Y DE FONDO MUY GRAVES, sino que tienen que subirse al carro de la innovación y liderarla.

Estamos a la vuelta de elecciones en nuestro Grupo, preparando un equipo directivo joven, comprometido y entusiasta, pero sin perder el consejo de las directivas que antes han desempeñado estos cometidos. Ellos aportarán el equilibrio perfecto que permita beneficiarse al Grupo de todas las bondades de su experiencia.

¡¡Adelante con el futuro!! Todos preparados para él y afrontemos con el optimismo de nuestros equipos humanos la adaptación de los despachos para poder dar un servicio de calidad comprometido por y para nuestros clientes que, aunque no será fácil, es entusiasmante.

Dice un proverbio inglés: «Un mar calmado no hace marineros».

Gracias, saludos cordiales y a vuestra absoluta disposición.



JOSÉ LUIS GARCÍA NÚÑEZ
Presidente Grupo ADADE