

El Grupo ADADE/E-Consulting organiza una Jornada de Trabajo para Socios y Partners

El Grupo ADADE organiza esta Jornada con el objetivo de potenciar su relación con sus socios, partners y colaboradores; y para compartir con ellos conocimientos y estrategias que puedan generar nuevas oportunidades de negocio y satisfacer las necesidades de los clientes, reforzando su fidelidad.

El presidente de ADADE, **Ramón M^a Calduch y Farnós** inauguró la Jornada de Trabajo ADADE dándoles la bienvenida a los ponentes invitados, Socios, Partners del Grupo y a al resto de los asistentes, en su intervención resaltó la relación abierta y de amistad además de profesional en toda la red que conforma este gran Grupo Asesor. A continuación dio paso a la primera ponencia de la mañana.

«La economía de los Datos» fue el primer tema a debate, presentado por **Pere Camprubí Baiges**, Director Comercial **CAMERDATA**, explicando de forma simple y amena en que consiste el famoso BIG DATA, del que tanto oímos hablar en el entorno empresarial y de innovación y como nos afecta, nos ayuda en nuestros negocios, concluyó Pere Camprubí que «El negocio de los datos tiene el poder de cambiar las cosas».

Jesús Muela, Miembro del Comité de Dirección de Grupo GVC Gaesco, subdirector General de GVC Gaesco Beka y Responsable del negocio de Corporate Finance, representó a **GVC GAESCO** con su ponencia «Financiación Alternativa», comenzó presentando a la Directora General de GAESCO, **Carme Hortalá** que hizo una introducción y dio paso a **Jesús Muela** que subrayó la importancia de la gran variedad de formas de financiación que existen. Explicó cómo funciona «El mercado alternativo bursátil», ideal para Pymes, «El préstamo participativo» o «El mercado alternativo de Renta Fija» todas ellas buenas opciones de financiación de Pymes en las que ellos tienen gran experiencia.

La siguiente presentación «Prueba Digital» corrió a cargo de **Fernando Dombritz Sanz**, Director de Desarrollo de

Negocio del **Grupo Paradell**, especializados en Peritaje digital, en su exposición incidió en la importancia cuando hay conflictos en el ámbito laboral, que sea un profesional con un notario y presencia del empleado e incluso el representante sindical en el momento de recabar una prueba digital. La prueba digital está plenamente admitida en nuestro ordenamiento jurídico siempre y cuando sea hecha con garantías.

A continuación, **Patricia Lastra Román**, Asesora Técnica de Absentismo y Siniestralidad de **ASEPEYO** en Madrid, pronunció una clarificadora ponencia relativa al «El absentismo y herramientas de control», en su exposición nos detalló como una buena información del absentismo compartida con toda la empresa de forma transparente puede mejorar la conciencia general, mejora de forma sorprendente el absentismo.

Otro tema de gran actualidad fue la «Fiscalidad en Andorra y otros territorios de baja tributación», lo trajo **David Castillo**, Expansión Manager de **BLUE CONSULTING** (Andorra), que relató de forma amena y muy descriptiva nos habló de cuáles son las ventajas de invertir en Andorra en todas sus modalidades, Residencia Activa, Pasiva, cuenta Propia, cuenta ajena, como pensionista, etc...

Como cierre de la Jornada de Trabajo ADADE, el debate se centró en el «Modelo comercial para despachos profesionales: Desde el modelo de precios a la venta» gracias a la charla de **Antonio Izquierdo**, CEO de **Izquierdo Mas Motter Consulting**, que compartió con la audiencia su visión cómo se puede mejorar mucho la gestión de del despacho y como una nueva visión nos puede ayudar a definir la estrategia comercial.

El acto lo cerró Ramón M^a Calduch agradeciendo a todos los ponentes sus presentaciones y la asistencia a todos los presentes resaltando que fue una Jornada muy constructiva con interesantes visiones de diferentes para una mejor gestión del despacho.

